



BACHELOR

BAC + 3

**Responsable du Développement et du
Pilotage Commercial**
Parcours Banque Assurance

Titre RNCP - Niveau II*

Ce Bachelor parcours banque assurance propose une formation destinée aux titulaires du baccalauréat général et conduit au titre de responsable du développement et du pilotage commercial .

Compétences visées:

- Analyse du marché et de l'environnement
- Elaboration d'un plan d'actions commerciales
- Animation de l'équipe commerciale
- Contrôle et suivi de l'activité de l'équipe commerciale
- Vente aux clients grands comptes

PROGRAMME DE LA FORMATION

PREMIÈRE ANNÉE

MODULE CULTURE GÉNÉRALE

- Microéconomie - Macroéconomie
- Management
- Introduction Droit I (Civil)
- Introduction à la Sociologie
- Connaissance du Monde Contemporain
- Culture Générale (Littérature)
- Contexte économique
- Anglais

DEUXIÈME ANNÉE

MODULE CULTURE GÉNÉRALE

- Microéconomie - Macroéconomie
- Management
- Introduction Droit II (Droit des Affaires)
- Sociologie
- Connaissance du Monde Contemporain
- Culture Générale (Art)
- Économie Internationale
- Anglais

MODULE COMPÉTENCES PROFESSIONNELLES

- Méthodologie
- Introduction à la vente
- Introduction au marketing
- Fondements de la communication
- Méthodes quantitatives
- Le recrutement
- Comptabilité générale
- Séminaire en Anglais

MODULE COMPÉTENCES PROFESSIONNELLES

- Éthique des affaires
- Fondamentaux de l'achat
- Finance d'entreprise
- Introduction au marketing II
- Introduction à la gestion budgétaire
- Fondamentaux des relations humaines
- Méthodologie
- Introduction à la géopolitique
- Séminaire en Anglais
- Réussir son intégration en entreprise
- Informatique

MODULE ACTIVITÉS PÉDAGOGIQUES (1ère et 2ème Année)

Semaine création d'entreprise, Coaching, Développement personnel par le théâtre, Projet Associatif
Option Espagnol - Allemand - Chinois, Séminaire de rentrée, Études de marché, Stages et Analyse sectorielle



BACHELOR

BAC + 3

**Responsable du Développement et du
Pilotage Commercial**

Parcours Banque Assurance

Titre RNCP - Niveau II *

ADMISSION

Condition d'accès :

Baccalauréat validé

Inscription :

Sur dossier + entretien individuel + tests

Accompagnement :

Classes de 25 élèves

Suivi individuel

STATUTS DE FORMATION

Contrat de professionnalisation - alternance :

1 semaine de cours et 3 semaines en entreprise

Formation initiale - Étudiant :

Cours et périodes de stage obligatoires en entreprise

Congé Individuel de Formation (CIF) et

Validation des Acquis par l'Expérience (VAE)

Cours

PROGRAMME DE LA FORMATION : Troisième Année

MODULE MANAGEMENT

- Management des organisations
- Management interculturel
- Sociologie du management

MODULE ACTIVITÉS PÉDAGOGIQUES

- Art oratoire
- Jeu d'entreprise
- Conférences
- Semaine d'activité à thème
- Développement personnel par le théâtre
- Rapport d'activité
- Mémoire
- Stage
- Présentation devant jury

MODULE OUTILS ET TECHNIQUES

- Informatique de gestion
- Méthodologie
- Business English

MODULE MARKETING

- Stratégie de communication et communication interpersonnelle
- International marketing
- Plan marketing
- Relations publiques et événementielles

MODULE TRANSVERSAL

- Enjeux du monde contemporain
- Géopolitique
- Droit social

MODULE BANQUE ASSURANCE

- Gestion de patrimoine
- Techniques bancaires
- Techniques d'assurance
- Marché de capitaux
- Marketing bancaire

MÉTIERS VISÉS

Chargé de clientèle de particuliers

Chargé d'indemnisation

Agent général en assurances

Responsable adjoint d'agence

Gestionnaire de portefeuilles professionnels

Conseiller en assurances

*Titre RNCP Niveau II « responsable du développement et du pilotage commercial » délivré par l'association du Collège de Paris enregistré par Arrêté du 7 juillet 2017 publié au Journal Officiel du 19 juillet 2017, code nsf 312p.

Institut d'Études
Supérieures Normandie



BAC + 2 BAC + 3 BAC + 5

ALTERNANCE - INITIALE
CIF - VAE

Titres RNCP

IES Normandie

12 Bis Avenue Pasteur

76000 ROUEN

Tél. : 02 35 63 00 69

contact@iesn.fr

