



BACHELOR

BAC + 3

**Responsable du Développement et du
Pilotage Commercial**
Parcours Marketing Web Communication

Titre RNCP - Niveau II*

Ce Bachelor parcours marketing web communication propose une formation destinée aux titulaires du baccalauréat général et conduit au titre de responsable du développement et du pilotage commercial .

Compétences visées:

- Définir le plan marketing
- Réaliser la veille concurrentielle des produits
- Mettre en place la campagne promotionnelle des produits
- Superviser/organiser le service marketing

PROGRAMME DE LA FORMATION

PREMIÈRE ANNÉE

MODULE CULTURE GÉNÉRALE

- Microéconomie - Macroéconomie
- Management
- Introduction Droit I (Civil)
- Introduction à la Sociologie
- Connaissance du Monde Contemporain
- Culture Générale (Littérature)
- Contexte économique
- Anglais

DEUXIÈME ANNÉE

MODULE CULTURE GÉNÉRALE

- Microéconomie - Macroéconomie
- Management
- Introduction Droit II (Droit des Affaires)
- Sociologie
- Connaissance du Monde Contemporain
- Culture Générale (Art)
- Économie Internationale
- Anglais

MODULE COMPÉTENCES PROFESSIONNELLES

- Méthodologie
- Introduction à la vente
- Introduction au marketing
- Fondements de la communication
- Méthodes quantitatives
- Le recrutement
- Comptabilité générale
- Séminaire en Anglais

MODULE COMPÉTENCES PROFESSIONNELLES

- Éthique des affaires
- Fondamentaux de l'achat
- Finance d'entreprise
- Introduction au marketing II
- Introduction à la gestion budgétaire
- Fondamentaux des relations humaines
- Méthodologie
- Introduction à la géopolitique
- Séminaire en Anglais
- Réussir son intégration en entreprise
- Informatique

MODULE ACTIVITÉS PÉDAGOGIQUES (1ère et 2ème Année)

Semaine création d'entreprise, Coaching, Développement personnel par le théâtre, Projet Associatif
Option Espagnol - Allemand - Chinois, Séminaire de rentrée, Études de marché, Stages et Analyse sectorielle



BACHELOR

BAC + 3

**Responsable du Développement et du
Pilotage Commercial**

Parcours Marketing Web Communication

Titre RNCP - Niveau II *

ADMISSION

Condition d'accès :

Baccalauréat validé

Inscription :

Sur dossier + entretien individuel + tests

Accompagnement :

Classes de 25 élèves

Suivi individuel

STATUTS DE FORMATION

Contrat de professionnalisation - alternance :

1 semaine de cours et 3 semaines en entreprise

Formation initiale - Étudiant :

Cours et périodes de stage obligatoires en entreprise

Congé Individuel de Formation (CIF) et

Validation des Acquis par l'Expérience (VAE)

Cours

PROGRAMME DE LA FORMATION : Troisième Année

MODULE GESTION

- Gestion budgétaire
- Comptabilité approfondie
- Informatique de gestion

MODULE ACTIVITÉS PÉDAGOGIQUES

- Semaine d'activités à thème
- Développement personnel par le théâtre
- Rapport d'activité et culture métier
- Stage et rapport de stage
- Projet associatif

MODULE MANAGEMENT ET MARKETING

- Management des organisations
- Management interculturel
- Méthodologie
- Stratégie de communication

MODULE ENVIRONNEMENT DE L'ENTREPRISE

- Géopolitique
- Enjeux du monde contemporain
- Droit des contrats et des sociétés
- Droit social
- Business English - Séminaire en Anglais
- Option Espagnol - Allemand - Chinois

MODULE MARKETING ET COMMUNICATION

- Plan Marketing
- Com. Corporate - Comportement consommateur
- Relations publiques et événementiel
- Marketing digital
- Réseaux sociaux et web
- Négociation
- Sociologie du management
- Définir une stratégie digitale, exploiter la Data, intégrer le digital dans l'approche B to B

MÉTIERS VISÉS

Assistant chef de produit

Organisateur de business events

Responsable commercial

Chef de produit

Community Manager

Responsable Marketing

*Titre RNCP Niveau II « responsable du développement et du pilotage commercial » délivré par l'association du Collège de Paris enregistré par Arrêté du 7 juillet 2017 publié au Journal Officiel du 19 juillet 2017, code nsf 312p.

Institut d'Études
Supérieures Normandie



BAC + 2 BAC + 3 BAC + 5

ALTERNANCE - INITIALE
CIF - VAE

Titres RNCP

IES Normandie

12 Bis Avenue Pasteur

76000 ROUEN

Tél. : 02 35 63 00 69

contact@iesn.fr

